



Autodiagnostic Export

L'export à votre portée

Pour saisir les opportunités de l'économie mondialisée, sachez évaluer le degré de préparation de votre entreprise par rapport à une démarche export et définir votre plan d'actions à l'international.

Points clés

- Pourquoi exporter ? Quels objectifs ? Quels pièges à éviter ?
- Cibler les marchés : l'étude de marché, la recherche d'informations, internet et les dispositifs d'appui
- L'approche commerciale export : l'approche des clients (communication interculturelle), les voies d'accès aux marchés
- Bâtir sa politique de prix export : le prix de revient export, les incoterms, les devises et risques de change
- Les différents modes de paiement, l'assurance crédit Coface
- L'organisation logistique : les modes et titres de transport, les intermédiaires du transport et du transit
- Les différents contrats : les conditions générales de vente à l'export, les autres contrats.
- Une méthode de réalisation d'un bilan et d'un plan d'actions associé

Lieux et dates en 2010

Saintes 10, 17 et 24 juin
Niort 25 novembre, 2 et 8 décembre

Durée

3 demi-journées de formation interentreprises
+ une **1/2 journée** d'application pratique et d'évaluation des acquis dans l'entreprise

Animé par

les conseillers de CCI International Poitou-Charentes

Prix : 690 euros nets de taxe

Les autodiagnosics sont des prestations de formation continue éligibles à un financement par votre fonds de formation

Plus d'information

Jean-Claude Lefrère
CCI Rochefort & Saintonge
Tél. 05 46 84 11 84
jc.lefrere@rochefort.cci.fr

Françoise Ménétrier
CCI des Deux-Sèvres
Tél. 05 49 28 79 28
international@cci79.com

Inscription

Mathilde Vandois
tel : 05 46 84 11 84
m.vandois@rochefort.cci.fr